

## 関係各位様

平成 26 年 11 月 4 日

### 従来のマーケティングと WEB マーケティングを融合させた セールス・エスコート ビジネス（低価格販売支援サービス） を開始しました

株式会社シーアンドイーマイクロ（神奈川県横浜市、代表取締役 正川 晋一）は、平成 26 年 10 月 22 日 従来のマーケティングと WEB マーケティングを融合させたセールス・エスコート ビジネスを開始しました。お客様の販売方法はそのままに「電話と WEB」を使い商談数を増やします。5つのサービスがあり価格は何れも 5 万円。

詳しくは、こちらをご覧ください。

[http://www.cande-micro.com/ADP-29013\\_web-marketing.html](http://www.cande-micro.com/ADP-29013_web-marketing.html)

#### ◆セールス・エスコート ビジネスとは？

現在のお客様との関係を維持しながら更に集客するため、ホームページ、ニュースリリース、アウトバウンドコール、メールマガジン、CRM(PaaS)を手段とした 業務・サービスです。ニュースリリースを中心にアウトバウンドコール、メールマガジンを実施することで「お問合せ数」を増やし商談数を増加させます。

ご紹介ページ：[http://www.cande-micro.com/ADP-29013\\_web-marketing.html](http://www.cande-micro.com/ADP-29013_web-marketing.html)

専用サイト：<http://candesalesescort.wix.com/sales-escort>

#### ◆何故セールス・エスコート ビジネスなのか？

販売し続ける商材の活性化材料を作り伝えることで、お客様の関心を集めることが出来るからです。一般に商材は長期に渡って販売されるため新鮮さを失います。その際、様々な宣伝広告を実施していると考えますが、早く・安く・正確に実現できる手段があります。それがニュースリリースです。ニュースリリースとは、「お客様に役立つ新鮮な情報だけ」が抽出されるため、お客様の関心を集めることが出来るのです。その材料をセールス・エスコート ビジネスが作ります。また、作った後は WEB で、電話で、メールマガジンでお伝えする事により効果を発揮させます。

### ◆株式会社シーアンドイーマイクロについて

株式会社シーアンドイーマイクロは、1999年12月 個人事業主として事業を開始しました。

その後、2006年6月に 資本金 300 万円にて法人成りしております。

コンピュータ製品の応用開発を得意としており、特殊用途向けマザーボードの開発、特許を用いた民生向け量産品の開発等、数々の実績を有しこの企業規模では群を抜いていると自負しております。

このような実績を持つ中で、2014年1月 IBM 出身の経営コンサルタントが当社を選び統計と確率に基づくマーケティング理論を伝授しました。「セールス・エスコート」はそこから誕生しました。

WEB サイト : <http://www.cande-micro.com>

### ◆過去実績

- ・セールスフォースを使用した業務システム設計
- ・コンシューマ向け製品開発
- ・エンベデッド製品開発
- ・その他、大企業業務・海外量産立上げ等

会社プロフィール : <http://www.cande-micro.com/profile.html>

代表者紹介 : <http://www.cande-micro.com/2014/profile-5.html>

### ◆お問い合わせ先

株式会社シーアンドイーマイクロ

ニュースリリース担当 正川 晋一

神奈川県横浜市都筑区東山田町 695-5

電話 : 045-593-5539、不在時 080-1092-6653

FAX : 045-593-5539

電子メール : [uketuke@cande-micro.com](mailto:uketuke@cande-micro.com)

WEB サイト : <http://www.cande-micro.com>

以上